



Briefing de Bruxelles sur le développement n° 35

Révolutionner le financement des chaînes de valeur agricoles

5 Mars 2014

<http://bruxellesbriefings.net/>

Faire le lien entre les entrepreneurs ruraux et les services financiers.

Hans BALLYAMUJURA, *ZED(Pty) Limited.*

Faire le lien entre les entrepreneurs ruraux et les services financiers

Hans Balyamujura

Briefing de Bruxelles sur le développement n° 35

Mars 2014

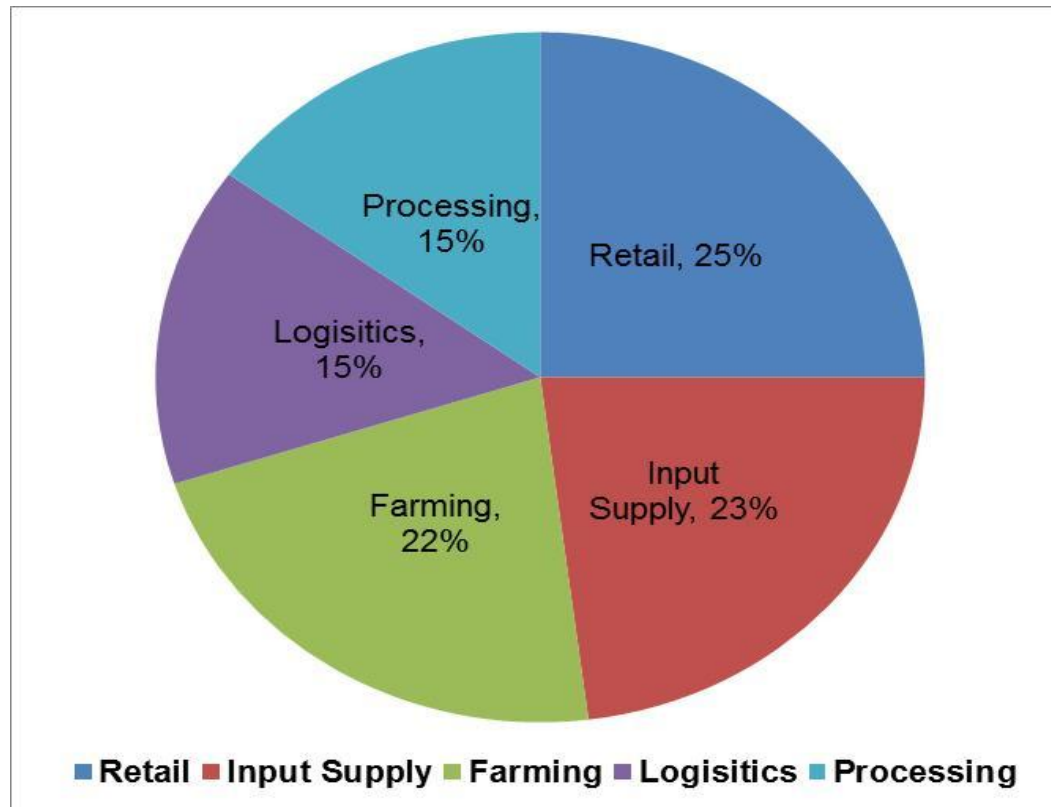
ZED (Pty) Limited

Table des matières

1. Défis rencontrés par les entrepreneurs ruraux africains
2. Pourquoi faire le lien entre les entrepreneurs ruraux et les services financiers
3. Organisation typique du secteur agricole
4. Nouveau modèle d'agriculture commerciale pour les petits exploitants
5. Défis

Défis rencontrés par les entrepreneurs ruraux africains ...

- En moyenne et dans toutes les chaînes de valeur, le total des activités agricoles en amont et en aval représente 78 % de la valeur ajoutée.



Source : Banque mondiale 2012

Figure 1 : Pyramide de l'agriculture commerciale africaine

Pourquoi faire le lien entre les entrepreneurs ruraux et les services financiers ...

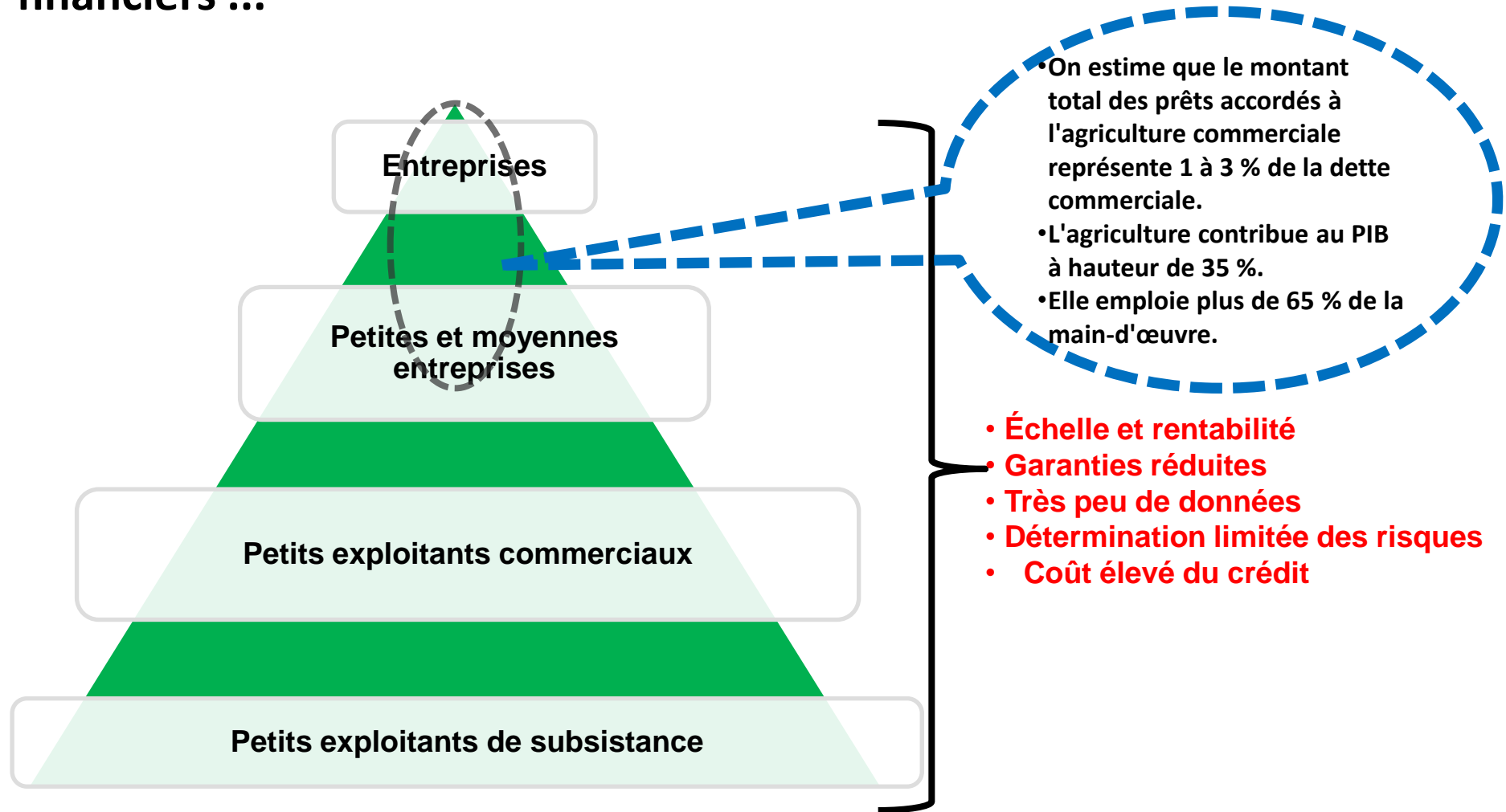
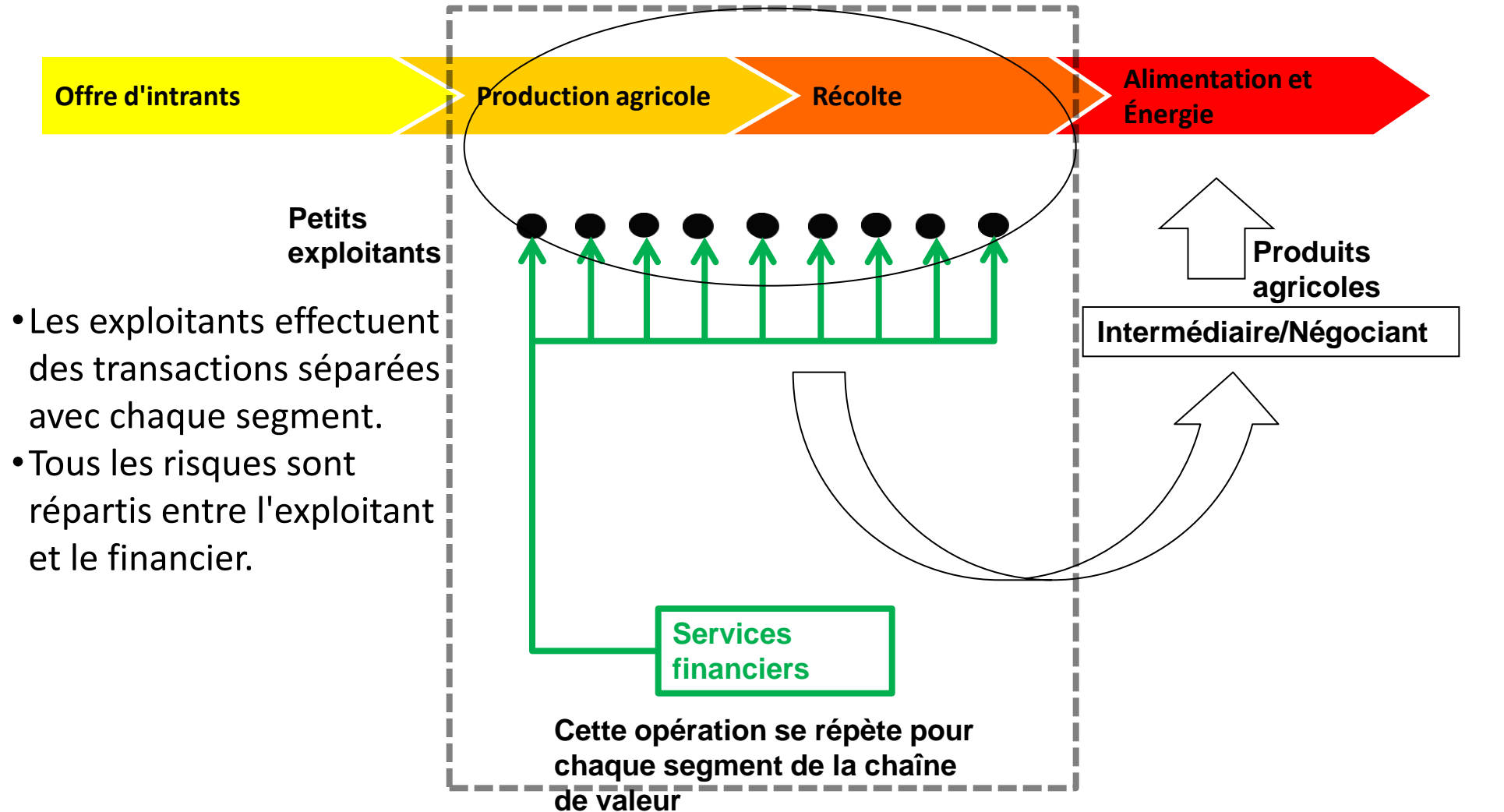


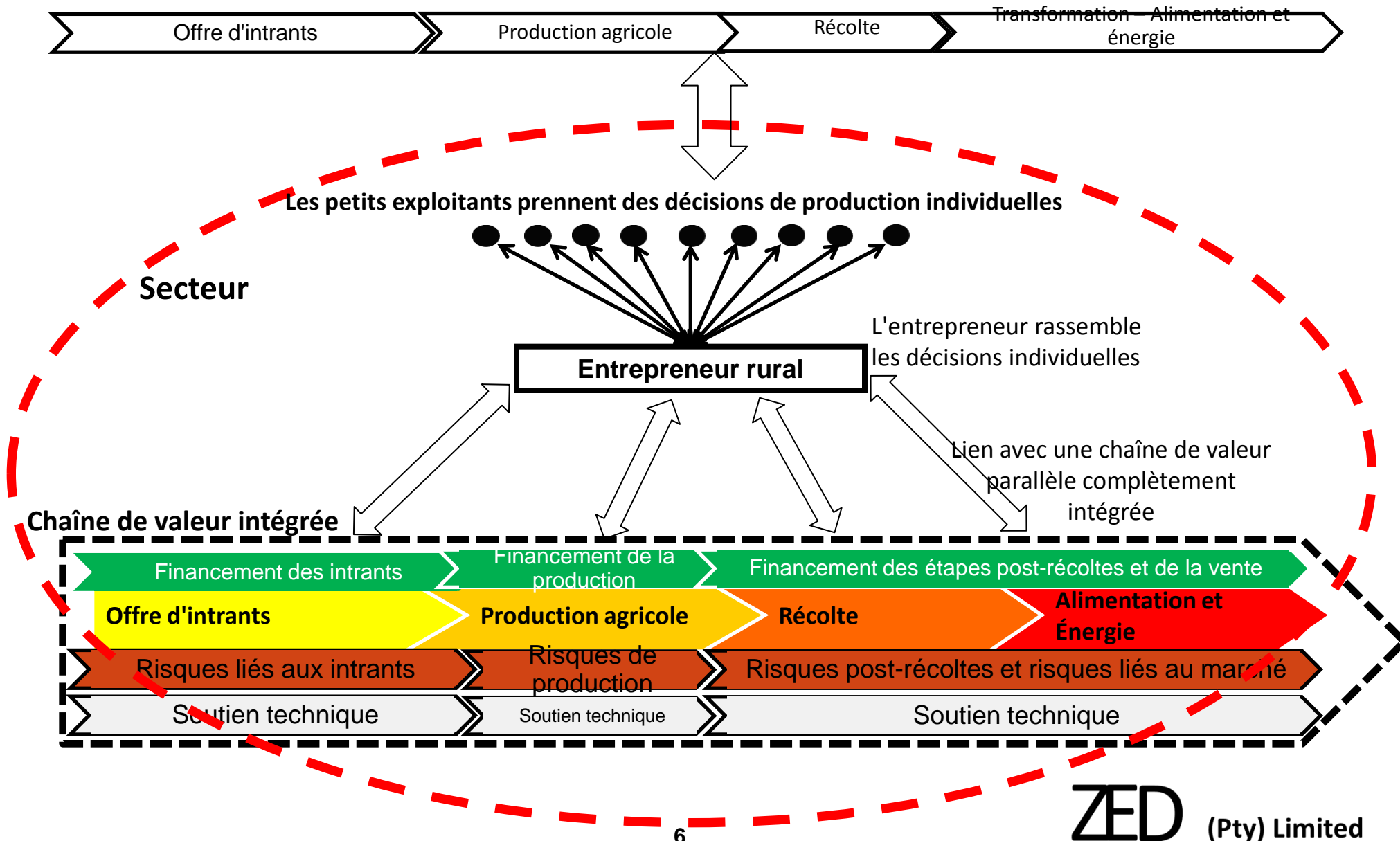
Figure 2 : Pyramide de l'agriculture commerciale africaine

Organisation typique du secteur agricole ...



Nouveau modèle d'agriculture commerciale pour les petits exploitants ...

Figure 3 : Principales activités d'agrégation pour les chaînes de valeur des petits exploitants



Exemple ...

- Plusieurs entrepreneurs ruraux allant dans ce sens avec la participation active de fournisseurs d'intrants importants.
 - Peu d'organisations de producteurs.
- Quality Food Products Limited (Tanzanie) est un bon exemple d'entrepreneur – œuvrant à la création d'une chaîne de valeur complètement intégrée.
 - Distribution d'intrants ;
 - Services de conseil grâce au soutien des fournisseurs d'intrants ;
 - Services de mécanisation ;
 - Marchés ;
 - Concentration des services tels que le financement et les assurances.
- La Confédération sud-africaine des syndicats agricoles (SACAU) joue un rôle directeur dans le développement de modèles basés sur les exploitants.

Défis ...

- Entreprises peu enclines à prendre des risques entrepreneuriaux.
- Identifier tous les risques et mettre en place les éventuelles solutions d'atténuation.
- Les risques non maîtrisés sont supportés par tous les acteurs principaux (exploitants, entrepreneurs, fournisseurs d'intrants, prestataires de services d'achat et de services financiers) – le but étant de limiter la valeur à risque au montant des profits réalisés par chaque acteur du segment du secteur.
 - La plupart des acteurs principaux (entreprises) doivent justifier ce risque.
 - Longueur du processus pour obtenir toutes les autorisations nécessaires.
 - Limite le potentiel d'élargissement.
- Identifier des acteurs de la chaîne de valeur ayant le même état d'esprit.

Défis ...

- Les entrepreneurs ruraux n'ont pas la capacité financière de diriger la création d'une chaîne de valeur intégrée.
- Au départ, le panier de services du secteur est limité en raison de l'échelle.
 - Assurance (assurance récolte ou assurance indexée sur les phénomènes climatiques).
 - L'augmentation de l'utilisation devrait faire baisser les prix.
 - Transport et stockage.
 - Services de mécanisation.
 - Volume des transactions.

Merci

Email : hans@zedgroupza.com

Tél. : +27 83 346 1655